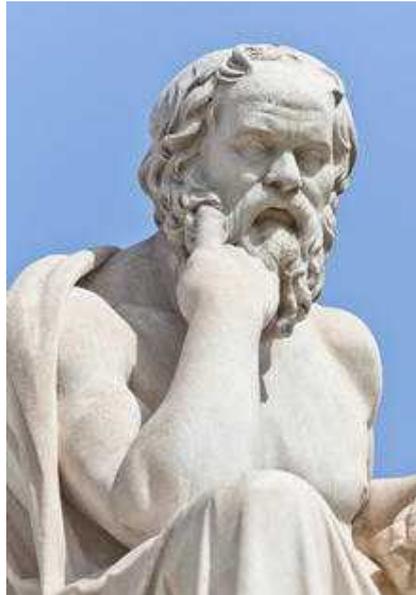


## Passer l'info à la passoire !

Grande expression pour, sans aucun doute, la technique la plus efficace pour dénicher une *fake news*\*. Et oui, celle-ci arrive tout droit d'un dialogue de l'Antiquité, à Athènes, avec en premier lieu Socrate qui va probablement nous aider face aux **fausses informations**\*.

### Socrate, le « Big Boss » de la philosophie !

Philosophe grec, Socrate a vécu au V<sup>ème</sup> siècle à Athènes en Grèce. Platon, son plus fidèle élève, a propagé son enseignement dans ses dialogues. Ces dialogues ou apologues étaient des petits récits visant essentiellement à illustrer une leçon morale, comme dans le test des trois passoires.



Statue de Socrate à Athènes

### Le test des 3 passoires ?

Un jour, à une personne qui venait de lui dire : « Sais-tu ce que je viens d'apprendre sur ton ami ? », Socrate fit passer le test des 3 passoires pour savoir si son information était importante à retenir. Les passoires de la vérité, de la bonté et de l'utilité.

### La passoire de la vérité

« As-tu vérifié si ce que tu veux me raconter est vrai ?  
- Non pas vraiment, je n'ai pas vu la chose moi-même, je l'ai seulement entendu dire.  
- Très bien, tu ne sais donc pas si c'est la vérité ! ». Dans cette situation il est nécessaire de se poser ces

questions : Qui dit quoi ? D'où vient l'information ? Quelles sont les sources ? Sont-elles fiables ?

### La passoire de la bonté

« Ce que tu veux m'apprendre sur mon ami, est-ce quelque chose de bien ?  
- Ah non ! Au contraire !  
- Tu veux donc me raconter de mauvaises choses sur lui, et tu n'es pas sûr qu'elles soient vraies. Ce n'est pas très prometteur ! ». Dans cette situation il est important de se demander : Pourquoi me transmet-on cette information ? Quelle est l'intention de celui qui la partage ?

### La passoire de l'utilité

« Est-il utile que tu m'apprennes ce que mon ami aurait fait ?  
- Utile ? Non pas vraiment, je ne crois pas que ce soit utile.  
- Si ce que tu as à me raconter n'est ni vrai, ni bon, ni utile, pourquoi vouloir me le dire ? Je ne veux rien savoir. De ton côté tu ferais mieux d'oublier cela ! ». Dans cette situation, il est nécessaire de se poser ces questions : Cette information m'est-elle utile ? Qu'est-ce que cela m'apprend que je ne sache pas déjà ?

### Une technique qui n'a pas pris une ride !

De nos jours, avec la surinformation, nous laissons passer les informations les plus essentielles et ne vérifions pas toujours les autres. Les questions de ce test nous permettent de nous focaliser sur ce qui est important. En novembre, certaines images de gilets jaunes blessés qui ont été partagées et commentées sur les réseaux sociaux étaient en réalité truquées. Ce test est en quelques sortes une autre façon *de tourner sept fois sa langue dans sa bouche avant de parler.*